
МИНФИН РОССИИ
ПРЕСС-СЛУЖБА

МАТЕРИАЛЫ СМИ

УТРЕННИЙ ВЫПУСК

ВТОРНИК, 8 ДЕКАБРЯ 2015 Г

Налоговый оазис для нефтяников / Ведомости	3
Конец близок / Новые Известия	7
Минюст сократит оферты / Ведомости	9
Домработница против няни / Российская газета	10
Считать - дело техники / Российская газета	12
Раздвоение рейтинга / Ведомости	14
Следят за руками / Коммерсант	16
Сегодняшнее число / Коммерсант	17
«Деревянный» поскользнулся на нефти / Новые Известия	18
Бюджет программно обеспечат / Российская газета	20
Венесуэла сдала вправо / Коммерсант	21
Будет тень, будет и пища / Коммерсант	24
ФАС хочет расширить тарифный инструментарий / Коммерсант	26
РСХБ собирает урожай убытков / Ведомости	27
Франция выбирает националистов / Ведомости	28
Игра на недрах / Российская газета	29
Электрички от президента / РБК Daily	32
Рубль опять падает / РБК Daily	34
Почему «Газпрому» поздно строить газопровод в Китай / РБК Daily	35

Как может измениться налогообложение нефтяной отрасли
Правительство ищет способ, как облегчить положение нефтяников

Цены на нефть упали вдвое, а доходность денежного потока российских нефтяных компаний самая высокая в мире – 8,4%, радовались в августе аналитики Goldman Sachs. Россиянам хватает денег и на капитальные затраты, и на выплату дивидендов. От краха компании спасла российская налоговая система, заключало Moody's. А почти двукратная девальвация рубля сделала экономику проектов нефтяных компаний, у которых 90% затрат в рублях, суперэффективной.

Российские нефтяные компании платят налог на прибыль (20%), а также налог на добычу полезных ископаемых (НДПИ) и экспортные пошлины – большая часть выплат приходится на два последних налога. НДПИ и пошлину компании платят за тонну добытой или проданной нефти (и нефтепродуктов), их ставки привязаны к мировым ценам на нефть через цену Urals. Таким образом государство взимает налог с выручки компаний (валовой доход).

Такая система сложилась в начале 2000-х гг. В 1999 г. была введена таможенная экспортная пошлина на нефть, а в 2002 г. – НДПИ. В последние годы ставки налогов постоянно меняются. Но при цене нефти выше \$25 за баррель государство получает почти весь прирост выручки, указывают в обзоре «Налоговая реформа нефтяной отрасли: основные развилки» эксперты Vygon Consulting. Например, в 2015 г. согласно Налоговому кодексу при росте цены Urals на \$1 за тонну НДПИ увеличивается на \$0,4, а экспортная пошлина – на \$0,42 за тонну. То есть государство забирает \$0,82 налогов из каждого дополнительного доллара выручки, объясняли эксперты. А при падении цен на нефть, наоборот, теряет.

Ненужная подушка безопасности

На первый взгляд кажется, что у российских нефтяников хоть и высокие налоги, зато есть толстая подушка безопасности на случай резкого падения цен. Но на практике в кризис государство не готово играть по правилам, которые само же придумало, и переходит на ручной режим. Например, в 2016 г. правительство обязало нефтяные компании дополнительно заплатить в бюджет 200 млрд руб. налогов. «Когда цены упали, нам предложили доплатить в бюджет. Получается, во время высоких цен государство должно было поделиться сверхдоходами с нами.

Но ведь не поделилось же», – расстроен собеседник в крупной компании. «Нефтегазовая отрасль – главный источник доходов для государства, поэтому в трудные времена она всегда будет подвергаться новой налоговой нагрузке», – заключает аналитик Raiffeisenbank Андрей Полищук.

Льготы как временное решение

Проблема налогообложения выручки заключается в том, что такой подход не учитывает динамику издержек компаний, говорит директор нефтегазового московского центра ЕУ Денис Борисов. Если затраты нефтяников будут ежегодно расти примерно на уровень инфляции, как это было в последние восемь лет, уже к 2025 г. при цене в \$40 за баррель нерентабельной станет добыча около 150 млн т нефти в год на участках в Западной Сибири, Волго-Урале и Тимано-Печоре, оценивает он.

А разработка капиталоемких проектов невыгодна уже сейчас, и, чтобы поддержать добычу, государство из года в год предоставляло компаниям самые разные льготы по пошлине и НДПИ. Сейчас их уже 20, указывал в презентации к президентской комиссии по ТЭК министр энергетики Александр Новак. Льготы имеют около 400 месторождений, сейчас это 27% добычи, оценивали заместитель министра энергетики Кирилл Молодцов и аналитики Vygon Consulting. Есть льготы для разных регионов, отдельных залежей, высоковязкой нефти, трудноизвлекаемых запасов, шельфа, истощенных месторождений и т. д. Налоговый кодекс

стал похож на справочник промысловой геологии, расстроены эксперты Vygon. При этом каждой льготе можно присвоить имя той или иной компании, ее пролоббировавшей, указывают они.

Система льгот сеет недовольство и между компаниями: портфель участков у них разный, выходит, у кого-то льгот больше, а у кого-то меньше. Есть и перекосы: например, льгота по НДС давалась истощенным месторождениям, запасы которых были выработаны больше чем на 80%, по данным Госбаланса на 2006 г. Но с тех пор компании запасы переоценили, и теперь выходит, что некоторые месторождения выработаны больше чем на 100%. Минфин особенно сильно критикует льготы по экспортным пошлинам, которые даются месторождениям для достижения IRR в 16,3%. У министерств нет компетенций для экономического анализа документов, которые предоставляет компания для получения таких льгот, рассказывают консультанты Минфина и Минэнерго. В результате льготы даются отчасти на глаз и велик риск ошибки или коррупции, отмечают они.

Больше нефти

Но раз бюджет зависит от объема извлеченной и проданной нефти, значит, добыча должна расти. Основную надежду Минэнерго возлагает на старые месторождения Западной Сибири, которые обеспечивают больше 300 млн т из примерно 530 млн т российской добычи нефти. Но это обводненные месторождения, и увеличить коэффициент извлечения нефти (КИН) здесь компании не могут – затраты не окупаются. Например, в сложной ситуации находится «Лукойл», говорит аналитик UBS Максим Мошков. Большинство его месторождений в Западной Сибири в той стадии разработки, когда либо будет быстро падать добыча, либо нужно сделать инвестиции для ее поддержания. С учетом экспортной пошлины в 42% «Лукойл» мог инвестировать в поддержание добычи при цене в \$95 за баррель, а если бы пошлина снизилась до 36% – уже при \$72 за баррель, оценивает аналитик.

«Мы не готовы рисковать отменой льгот»

Минэнерго предварительно договорилось с Минфином о введении НФР/НДД для месторождений с выработанностью от 5 до 80%, рассказал «Ведомостям» заместитель министра энергетики Кирилл Молодцов. Таким образом, по мнению Минэнерго, на новую налоговую систему не следует переводить новые и истощенные месторождения, которые льготируются. Льготы по ним должны сохраниться – рисковать их отменой и возможными выпадающими доходами бюджета мы не готовы (выпадающие доходы возникнут, так как добыча на данных месторождениях определяется текущим режимом фискальной нагрузки), объясняет он. Кроме того, мы считаем, что не нужно ухудшать условия для разработки месторождений Восточной Сибири, рассказывает Молодцов. По мнению Минэнерго, действующий механизм – единая методика предоставления льгот по экспортной пошлине на нефть, добытую в Восточной Сибири и Северном Каспии, – является оптимальным. С одной стороны, методика позволяет гарантировать норму доходности на уровне 16,3%, с другой – за счет оперативного мониторинга экономики месторождений максимизировать доходы федерального бюджета. Разработанного механизма замены действующих льгот на НДД в настоящее время нет и сложно представить, что такой вообще возможен, заключает замминистра.

Похожая ситуация и с другими зрелыми месторождениями. В результате средний по стране КИН составляет 27% при целевом в 35%, рассказывал Молодцов. Рост КИН всего на 1% при извлекаемых запасах в 18,2 млрд т прибавил бы российской добыче примерно 84 млн т нефти в течение 20 предыдущих лет, оценивает Мошков. Если же ничего не менять, добыча на действующих месторождениях к 2035 г. упадет с 470 млн т до 348 млн т нефти, оценивал Молодцов.

Теоретически, чтобы увеличить добычу, государство может пойти по пути еще большего расширения системы льгот и попытаться подстроить налоговую систему под самые разные сложные природные условия, какие только могут быть, рассуждает управляющий директор Vygon Consulting Григорий Выгон.

Но есть и другой путь – создать универсальную систему, которая будет учитывать экономику каждого проекта автоматически.

НФР и НДС

Идеальной налоговой системы в мире пока не придумали, каждая страна исходит из своих потребностей, предупреждают эксперты Vygon Consulting. Например, большинство стран, как и Россия, продолжают взимать налоги с выручки. Но самые продвинутые давно перешли на налогообложение финансового результата. Такой подход позволяет переносить налоговую нагрузку на тот период, когда проект начинает действительно приносить доход. Сейчас наша налоговая система похожа на пустыню с отдельными оазисами в виде льгот, переход на налогообложение дохода сделает оазисом саму пустыню, говорит партнер KPMG Антон Усов.

В России у «продвинутого» налога два названия: НФР (налог на финансовый результат) и НДС (налог на дополнительный доход). НДС известен еще с конца 1990-х гг., тогда его даже чуть не приняла Госдума. НФР Минэнерго и нефтяные компании лоббируют уже около года, и законопроект также уже внесли в Госдуму, но опять не сложилось. Философия налогов похожа, разница в параметрах и применении. Так, ставка для НФР – 60%, налоговая база – прибыль по лицензионным участкам, налог прибавляется к налогу на прибыль (20%). Ставка НДС плавающая и зависит от рентабельности проекта. Это так называемый Р-фактор – отношение накопленных доходов к накопленным расходам. НФР подходит для старых месторождений, а НДС – для новых. Минэнерго предложило попробовать НФР на 18 пилотах, чтобы нивелировать риски для бюджета. Законопроект даже поддержал премьер Дмитрий Медведев. Но Минфин посчитал НФР для пилотов адресной льготой и предложил собственный альтернативный вариант НДС. На президентской комиссии по ТЭКу президент поддержал Минфин. Теперь оба министерства будут работать над общей концепцией НДС и для новых, и для старых месторождений, рассказывал недавно министр энергетики Александр Новак. Правда, работа займет еще минимум год, говорил министр финансов Антон Силуанов.

Риск в триллионы рублей

Минэнерго представило президенту НФР для пилотов как эксперимент без рисков. К 2025 г. общая добыча месторождений вырастет почти вдвое – с 67 млн т до 114,4 млн т, а доходы бюджета за счет дополнительной налоговой базы – на 54% до 1,6 трлн руб., указывал Новак в презентации к президентской комиссии. Но это расчеты компаний, их достоверность не оценивалась, замечает Выгон. Последствия от введения НДС не просчитывались даже на таком уровне.

«Представьте, что новая система через пару лет после введения вдвое сократит нефтяные доходы бюджета. Что тогда делать? Отменять принятое решение? Перекладывать налоги на другие отрасли?» – говорил в интервью «Ведомостям» заместитель министра финансов Сергей Шаталов. Не все гипотезы Минэнерго могут быть справедливы, а значит, эксперимент похож на азартную игру со ставкой в триллионы рублей, говорил чиновник. Риски видел и президент Владимир Путин. «Финансовый результат – это не тонна, это такая подвижная очень вещь. Здесь сидят люди очень опытные, и у них работают такие хорошие специалисты <...> Я даже не пойму, что они нам с вами будут рассказывать. И финансовый результат будет минимальным все время, и налогооблагаемая база ничтожна», – заключал президент.

Компромисс

Мировой опыт изменения налоговой системы на первый взгляд хорош. В Великобритании отменили роялти в 2004 г., а уже в 2005 г. налоговые поступления увеличились на 9 млрд фунтов и продолжали расти до 2008 г., приводил данные руководитель группы KPMG по оказанию налоговых услуг компаниям нефтегазового сектора Сергей Щелкалин. В Нидерландах, по его данным, размер нефтяных налогов вырос в 1,5 раза с 2003 по 2008 г. А в США ускоренное списание затрат на бурение и вовсе привело к сланцевой революции. Добыча нефти в Штатах с 2011 по 2014 г. выросла с 267 млн т нефти до 428 млн т. С другой стороны, точных данных о том, что налоги выросли именно за счет изменения системы, нет, говорит сотрудник одной из консалтинговых компаний. За это время ведь выросли и цены на нефть, влияние могли оказать и другие факторы, допускает он.

Кроме того, страны, перешедшие на условный НДС, действительно столкнулись и с проблемой переинвестирования и занижения доходов – так называемым gold plating. При неправильной настройке фискальной системы компаниям выгодно инвестировать больше и больше, что может приводить к снижению налоговой базы и величины выплат в бюджет, объясняет Борисов.

Но Минфин в своей концепции НДС предложил сохранить страховку в виде НДСПН со ставкой в 30–40%. Это частично защитит бюджет, но насколько именно, посчитать сейчас невозможно, говорит Выгон. Экспортные пошлины Минфин предлагает отменить. По мнению эксперта, налоговые изменения все же можно провести с небольшим риском для бюджета. Введение НДС для новых месторождений даже с 2017 г. никакого влияния на бюджет страны в следующие лет пять не окажет, а переход на новый налог старых месторождений действительно можно начать с пилотных проектов, объясняет он.

Центробанк подсчитал, что Резервный фонд будет полностью исчерпан уже через полтора года. К середине 2017 года Резервный фонд будет полностью истрачен на финансирование бюджетного дефицита, после чего начнется использование средств Фонда национального благосостояния (ФНБ), который, в свою очередь, закончится к концу 2018 года. К такому выводу пришел департамент исследований и прогнозирования Центрального банка РФ в бюллетене «О чем говорят тренды». По мнению аналитиков, с учетом того, что фактический дефицит, как правило, оказывается выше планируемого, Резервный фонд рискует закончиться еще раньше.

Напомним, что на 1 ноября 2015 года размер Резервного фонда составил 4,229 трлн. рублей, или 65,71 млрд. долларов. Причем с учетом девальвации рубля и валютной переоценки резервов в относительных величинах второй показатель лучше отражает динамику фонда. В долларовом эквиваленте объем Резервного фонда с начала 2014 года сократился более чем на 20 млрд., в то время как в рублевом – вырос приблизительно на 1,5 трлн. рублей. И сокращение продолжится, поскольку доходы бюджета будут и дальше падать, а расходы в лучшем случае сохранятся приблизительно на том же уровне. Поэтому возникающий дефицит потребует стороннего финансирования. Так, ожидается значительное сокращение доходов казны с 36,4% ВВП в текущем 2015 году до 34,2% в 2018-м.

И причиной этого станут низкие цены на нефть и закономерное снижение нефтегазовых доходов бюджета. Напомним, что последние до сих пор составляют порядка половины всех бюджетных доходов. И потому их сокращение ведет к увеличению дефицита.

Как раз в минувшую пятницу Госдума РФ в третьем и окончательном чтении приняла бюджет с дефицитом в размере 3% ВВП, или 2,36 трлн. рублей. Хотя с учетом того, что на практике расходы, как правило, оказываются выше, уже в ходе 2016 года в бюджет могут быть внесены новые поправки, уточняющие параметры его дефицита. Так, в текущем году общий объем расходов по факту увеличивается на 202,3 млрд. рублей до 14,417 трлн. рублей. А в итоге дыры будут покрываться за счет средств Резервного фонда.

Правда, стоит отметить, что авторы бюллетеня подстраховались, и предупреждение на первой же странице гласит, что представленные выводы и рекомендации могут не совпадать с официальной позицией ЦБ РФ. Хотя напомним, что о высокой вероятности исчерпания Резервного фонда уже в 2017 году минувшим летом заявлял министр финансов Антон Силуанов.

С одной стороны, эксперты рекомендуют не нагнетать излишнюю панику. В конце концов, Резервный фонд для того и создавался, чтобы покрывать дефицитные расходы экономики в кризисных условиях. «У нас уже была ситуация, когда Фонд был исчерпан почти полностью до чуть более 700 млрд. рублей – в 2011–2012 годах», – напомнил «НИ» завкафедрой государственного регулирования экономики РАНХиГС Владимир Климанов.

Правда, тогда восстановить баланс удалось за счет как раз нефтегазовых доходов от подорожавшей нефти, теперь же такой радостной перспективы не предвидится. «Все понимают, что роста нефтяных котировок ожидать не приходится. Поэтому раздувать бюджетные расходы никто не будет, возможно даже, они будут подвергнуты дальнейшему сокращению», – заметил в беседе с «НИ» старший научный сотрудник Центра развития ИУ ВШЭ Сергей Пухов. Но пока, впрочем, это удается не так эффективно, как хотелось бы.

С другой стороны, перспектива полностью остаться без запасов в условиях затяжного кризиса выглядит пугающей. Особенно в свете отсутствия значительных источников пополнения резервов. Владимир Климанов напомнил, что помимо нефтегазовых доходов остаются еще две возможности привлечения средств – доходы от приватизации и привлечение долговых обязательств. Но первый источник крайне ограничен – приватизация не показывает

значительных доходов уже не первый год. Маловероятна и реализация какой-то масштабной деятельности по раскручиванию этого механизма. А вот с долговыми обязательствами остается определенный потенциал. Только в основном с внутренними, поскольку из-за западных санкций внешний рынок долговых обязательств для России по-прежнему закрыт. Так, в настоящий момент внутренний долг России составляет 15% ВВП, что сравнительно мало.

«Однако нынешняя макроэкономическая ситуация, в частности высокая инфляция, является весьма рискованной для увеличения внутреннего заимствования. Из-за нестабильности в экономике сложно предсказать – получится ли выиграть или проиграть», – сказал г-н Климанов. Но вариантов, естественно, остается немного, так как ФНБ имеет другую схему расходования, нежели Резервный фонд – исключительно на крупные инвестпроекты. Его размер на 1 ноября 2015 года составил 4,72 трлн. рублей или 3,45 млрд. долларов.

Минюст предлагает отказаться от оферты при превышении доли в 30%. Выкупать акции необходимо только при смене контроля над компанией, считает министерство. Сейчас закон «Об акционерных обществах» обязывает акционеров объявлять оферту при превышении порогов в 30, 50 и 75% акций. Минюст предлагает пересмотреть это правило. Это следует из его письма (копия есть у «Ведомостей») в аппарат правительства с замечаниями к поправкам Минфина в закон «Об акционерных обществах», которые готовятся к вынесению на второе чтение в Госдуме.

Представитель Минюста подтверждает эту инициативу. И в законе, и в поправках Минфина написано про обязанность оферты при превышении доли в 30%, но этот порог ничем не обоснован, указывает он. «Учитывая, что основание для обязательной оферты – смена контроля, надо дать оценку тому, действительно ли 30% акций дает такой контроль, – указывает представитель Минюста. – Это же касается и порогов в 50 и 75%».

Порог в 30% появился в 2007 г. и заимствован из европейской практики, говорится в письме Минюста. Там у компаний, как правило, нет акционеров с крупными долями, поэтому 30% может дать контроль. В России иная ситуация – 30% контроль не гарантируют, говорится в письме.

Минэкономразвития также не против увеличения порога, рассказали «Ведомостям» несколько участников работы над поправками. «В идеале – 50% плюс 1 акция, а исходя из российской практики можно и выше», – указывает один из них. В России очень мало компаний с большим количеством акций в свободном обращении.

Верные друзья

Часто крупные сделки Сулеймана Керимова не сопровождались офертой миноритарным акционерам. Вместе с партнерами он покупал «Уралкалий» и «Сильвинит». Но поскольку пакеты каждого из покупателей были меньше 30%, обязанности выставить оферты не возникло. Минфин принципиально не против идеи, но не хочет тормозить работу над своим проектом, рассказывают чиновники. На прошлой неделе на совещании в министерстве норму решили не включать в проект поправок Минфина, говорят два участника обсуждений. Но от идеи Минюста не отказались, норму нужно прописать в отдельном законопроекте.

Против выступает ЦБ, к которому с прошлого года перешли функции корпоративного регулятора. Хотя 30% акций и не приводят к контролю над компанией, такая доля позволяет владельцу блокировать принятие наиболее важных решений, кворум для которых составляет 75% голосов, указывает представитель Банка России. Поэтому сосредоточение такого пакета акций в одних руках должно являться основанием для оферты. Она не должна выставляться лишь в случае, если в обществе уже есть акционер с долей более 50%, резюмирует он.

В правительстве проект не обсуждался, говорит сотрудник его аппарата. Представитель первого вице-преьера Игоря Шувалова, курирующего вопросы корпоративного законодательства, комментировать предложение Минюста не стал.

Инвесторам идея Минюста тоже не нравится. При покупке 30% происходит перераспределение контроля, за такой пакет на рынке платится премия, поэтому другим акционерам нужно предложить возможность продать акции по цене, эту премию учитывающей, объясняет партнер Prosperity Capital Денис Спирин.

Проблема в том, что нет действенных санкций против нарушителей норм об оферте, говорит партнер «Егоров, Пугинский, Афанасьев и партнеры» Дмитрий Степанов. Сейчас либо через суд можно запретить голосовать «лишними» акциями, либо ЦБ оштрафует акционера на 50 000 руб. К тому же можно обойти оферту, распылив крупный пакет на несвязанные компании, чтобы ни у кого из покупателей не было 30% акций, продолжает Степанов.

08.12.2015

Татьяна Зыкова

Минфин хочет со следующего года ограничить список профессий, обладатели которых смогут приобрести патент по упрощенной схеме.

Минфин хочет со следующего года ограничить список профессий, обладатели которых смогут приобрести патент по упрощенной схеме.

Это, кстати, изначально предлагали ключевые деловые объединения страны, рассказал "РГ" руководитель Центра экспертизы и аналитики общероссийского общественного движения малого и среднего предпринимательства "ОПОРА России" Иван Ефременков. С помощью новых патентов предполагалось вовлечь в легальный бизнес граждан по 46 важным видам работ: дизайнеров, таксистов, фотографов, частных массажистов и врачей, владельцев кошачьих гостиниц, бухгалтеров на аутсорсинге, заготовителей ягод и грибов, словом, миллионы граждан. Но в "сухом остатке" могут оказаться 36. Главное, не три вида, говорят эксперты. По всем остальным надо будет либо отдельно оформлять статус индивидуального предпринимателя, либо открывать малое предприятие.

"Мне понятно, почему минфин изначально предложил не расширять список. Авторы законопроекта опасаются, что упрощенная регистрация и налоговый режим перекроют рынок, многие индивидуальные предприниматели перейдут на патенты для самозанятых, а это уменьшит налоговые сборы", - объясняет Ефременков. "Но в итоге как раз сокращенный список позволил бы легализовать свою деятельность большому числу самозанятых граждан", - продолжает разговор глава Ассоциации прямых продаж, кандидат экономических наук Тамара Шокарева. Заметим, в тени сегодня, по данным Росстата, находится 27 миллионов граждан.

В нынешней версии законопроекта, который сейчас проходит общественное обсуждение, бизнес нашел еще несколько уязвимых мест. Цена патента, считают предприниматели, которая будет рассчитываться от дохода, будет неподъемной. Тем более обязательные страховые платежи не входят в плату за сам патент. Предварительно в минфине пришли к выводу, что стоимость патента для самозанятых граждан не будет превышать 20 тысяч рублей в год. Цена за патент должна включать в себя отчисления в Пенсионный фонд России в размере 9 тысяч рублей, а также отчисление в Фонд обязательного медицинского страхования в размере тысячи рублей.

читайте также

Окончательную стоимость патента должны определять региональные власти. Остальную сумму составят платежи в региональный бюджет. В городах-миллионерах будет установлен повышенный коэффициент 1,5. Но этот вариант под вопросом. Сейчас обсуждается другой механизм расчета стоимости патента на основе дохода самозанятых граждан: 6 процентов от общего дохода, а также фиксированный платеж в размере страховых взносов. Авансом.

Напомним, в этом году фиксированный страховой платеж для индивидуальных предпринимателей составляет 22 261 рубль. И действующая упрощенная система налогообложения (УСН) позволяет не платить налог авансом, его размер зависит от фактически полученного индивидуальным предпринимателем дохода и может быть уменьшен на сумму страховых отчислений. Например, в этом году при облагаемом годовом доходе до 371 тысячи рублей индивидуальный предприниматель, применяющий УСН, вправе полностью зачесть налоговый платеж на сумму уплаченных страховых взносов. Для самозанятых обладателей патента в законопроекте такое послабление не предусмотрено. "Главная проблема - сохранение высокой налоговой нагрузки для самых "маленьких". При годовом обороте менее 100 тысяч рублей самозанятый предприниматель должен заплатить более 22 тысяч рублей страховых взносов, то есть более 22,3 процента от дохода. При обороте 371 тысячи рублей уплачивается та же сумма, но она составляет только 6 процентов от дохода", - поясняет Шокарева.

В Ассоциации провели исследование. "Около 70 процентов индивидуальных предпринимателей, не имеющих наемных работников, работающих от случая к случаю, получают доход до 10-12 тысяч рублей в месяц или 100 тысяч рублей в год", - поясняет Тамара Шокарева.

А сумма в 22-23 тысячи рублей страховых взносов, то есть 23 процента от дохода, да еще авансом, убьет стимулы к легализации, утверждает эксперт.

И предлагает предусмотреть для самозанятых единый платеж, включающий социальные взносы на обязательные виды страхования и сумму "посильного" налога, учитывающего фактическую способность налогоплательщика к его уплате. Например, при валовом годовом доходе до 400 тысяч сумма налога для самозанятых может составить 6 процентов, а максимальная стоимость патента с учетом страховых взносов не превышать 10 тысяч рублей в год.

"Если таким образом из тени государству удастся вытянуть хотя бы 10 миллионов граждан, то бюджет получит дополнительно миллиард рублей", - говорит Шокарева. Эксперт предлагает распространить патентную систему на все виды доходной деятельности, кроме тех, которые требуют лицензирования. В разговоре с "РГ" одна из распространителей косметики, пенсионерка лет под 70, заметила, что купила бы дешевый патент, не более 10 тысяч в год.

Законопроект о деятельности самозанятых планируют внести в Госдуму до конца года. А ввести новый список с 1 июля 2016 года. По последним данным, усредненная стоимость патента может составить 39,6 тысячи рублей в год.

Дмитрию Медведеву продемонстрировали новые возможности ФНС
Премьер-министр Дмитрий Медведев посетил нижегородский Городец, где открылся Центр обработки данных (ЦОД) №1 Федеральной налоговой службы (ФНС) России.
Открытый главой правительства ЦОД входит в систему из трех таких центров, которые будут использоваться министерством финансов, ФНС, Федеральным казначейством, Федеральной службой финансово-бюджетного надзора. Федеральный центр обработки данных расположен в подмосковной Дубне, Центр обработки данных №1 в Городец и ЦОД №2 в поселке Ерзовка Волгоградской области. С помощью этой системы планируется обеспечить качественный и доступный сервис по предоставлению информации и оказанию государственных услуг гражданам и организациям.

В условиях падающей экономики для минфина и налоговой службы особенно важно максимальное администрирование налогов как одного из источников наполнения бюджета. Глава министерства Антон Силуанов уверен, что это можно делать не за счет повышения ставок, а с внедрением новых технологий. "Налоговая служба применяет сегодня новые технологии и у нас большие планы в этой части, которые позволят нам в условиях, когда нет возможности повышать налоги, и мы не будем этого делать, увеличивать сбор налогов за счет улучшения качества администрирования", - рассказал министр в ходе осмотра ЦОД. Как доказательство он привел данные, что при негативных тенденциях в экономике, поступления от НДС, например, растут. "Это благодаря решениям, которые применяют сегодня налоговики", - подчеркнул Силуанов.

К теме налогов и сборов глава правительства планировал вернуться в этот же день сразу по возвращению в Москву. "Собираюсь продолжить обсуждение этого вопроса вместе с коллегами по правительству, имея ввиду сложную важную систему - вопрос сбора налогов и платежей, возможность формирования единой методологической основы для этого", - сказал премьер-министр на встрече с губернатором Нижегородской области Валерием Шанцевым. При этом Медведев напомнил, что об этом на прошлой неделе говорил в своем Послании Федеральному Собранию президент России Владимир Путин.

Глава региона рассказал, что за 11 месяцев рост налоговых доходов в области составил 8 процентов в сравнении с аналогичным периодом 2014 года. "Думаю, что и годовой наш прогноз мы выполним. Это связано с хорошей системной работой по всем сегментам реальной экономики, - считает Шанцев. - В промышленности мы имеем рост на 10 процентов, в строительном сегменте рост на 7". Получаемые средства регион направляет на социальные расходы. Сейчас, уточнил губернатор, Нижегородская область осуществляет 86 социальных выплат на сумму 18,8 миллиардов рублей.

Почти 30 процентов расходов регионального бюджета уходит на сферу здравоохранения. По словам Валерия Шанцева, серьезное внимание уделяется материально-техническому обновлению медицинских учреждений для создания трехуровневой системы здравоохранения. Но есть и проблемы. В первую очередь, это дефицит врачей, обладающих узкоспециальными знаниями.

Дмитрий Медведев заметил, что когда правительство только начинало заниматься национальным проектом по развитию здравоохранения, в стране, наоборот, наблюдался дефицит врачей общей практики при достаточном количестве врачей узких специальностей. Проблему удалось решить, но теперь, видимо, баланс качнулся в другую сторону. "Сейчас с терапевтами особых проблем нет, а узких специалистов не хватает. Значит нужно ориентировать медицинские университеты и создавать условия для работы", - считает глава кабинета.

Между тем

В среду, 9 декабря, в прямом эфире пройдет традиционный "Разговор с Дмитрием Медведевым". В течение полутора часов глава правительства будет отвечать на вопросы ведущих пяти российских телеканалов.

"Первый канал" и ВГТРК, как и раньше, будут представлять ведущая программы "Воскресное время" Ирада Зейналова и автор и ведущий "Вести в субботу" Сергей Брилев. НТВ в этот раз представит Кирилл Поздняков, а от телеканала "Дождь" в программе примет участие автор и ведущий итоговой аналитической программы Михаил Фишман.

Вместо телеканала РЕН ТВ в этом году на "Разговор" позвали телеканал РБК в лице шеф-редактора Елизаветы Осетинской. По словам пресс-секретаря премьера Натальи Тимаковой, РБК выбран с учетом его экономической специфики.

В России оказалось целых два Национальных рейтинговых агентства. Но аккредитация Минфина имеется лишь у одного.

Между совладельцами Национального рейтингового агентства (ООО «НРА») возник конфликт, сообщила одна из них, Мария Семенова, директору департамента финансовой стабильности ЦБ Сергею Моисееву (копия письма есть у «Ведомостей»). По ее словам, аккредитацией агентства неправомерно пользуется другой совладелец – Виктор Четвериков.

Поначалу Четвериков возглавлял НРА, но 14 июля 2015 г. в карточку ЕГРЮЛ были внесены изменения: новым гендиректором агентства оказался назначен – без ведома Семеновой – некто В. А. Стряпан, следует из письма. С тех пор агентство уже совершило рейтинговые действия в отношении 30 компаний.

Сам Четвериков по-прежнему выступает от имени агентства и называется гендиректором на его сайте, пишет Семенова. Но агентство это уже другое – Четвериков переименовал в ООО «НРА» принадлежащее лично ему ООО «НРА Производные рейтинги», что теперь вводит в заблуждение и ЦБ, и участников рынка, говорится в письме. Возникает вопрос о правовом статусе рейтингов, присвоенных или измененных после начала конфликта, говорит представитель Семеновой Дмитрий Чекулаев: «Если решение подписано Четвериковым как гендиректором, то какого именно НРА? Если аккредитованного, то он не имеет права подписывать документы от имени этого общества. А если уже «переименованного» (бывшего «НРА Производные рейтинги»), то они не имеют правового значения, так как «новое НРА» не имеет аккредитации в качестве рейтингового агентства».

«Присвоение рейтингов новым агентством НРА не противоречит нормам закона. Ранее рейтинговые агентства в России работали по аккредитации Минфина, но она была добровольной. Сейчас принят закон о рейтинговых агентствах, по которому агентствам в 2016 г. нужно получить аккредитацию, иначе они не имеют права вести рейтинговую деятельность», – говорит управляющий партнер Национального агентства финансовых исследований Павел Самиев (бывший управляющий директор «Эксперт РА»).

Семенова тем не менее просит ЦБ пресечь «неправомерную деятельность» агентства, подконтрольного Четверикову, привести информацию о гендиректоре НРА на сайте ЦБ в соответствие с ЕГРЮЛ (сейчас гендиректором значится Четвериков) и добиться отмены рейтинговых действий, совершенных после смены гендиректора.

Четвериков подтвердил «Ведомостям», что де-юре гендиректором НРА сейчас оформлен гражданин Украины Стряпан, но в агентстве его «никто не видел» и сейчас его разыскивают правоохранительные органы. Совладельцы НРА гендиректора не меняли, утверждает он, а все документальные свидетельства замены называет поддельными, «так же как подписи и печать». В базе «СПАРК-Интерфакс» информации о Стряпане нет, связаться с ним не удалось.

НРА, по словам Четверикова, обратилось в Следственный комитет России, ЦБ, МВД и арбитражный суд, в ближайшее время будет проведена почерковедческая экспертиза – если она подтвердит, что подписи подделаны, то суд сможет аннулировать документы о смене гендиректора и изменении долей в ООО. «После этого мы планируем аннулировать [старое] юридическое лицо, так как уже сейчас договоры на оказание рейтинговых услуг пролонгированы с 70% наших клиентов на новое юрлицо», – говорит Четвериков.

Представитель ЦБ на запрос «Ведомостей» не ответил. А из ответа ЦБ на письмо Семеновой (копию предоставил «Ведомостям» Чекулаев) следует, что, хотя НРА (бывшее «НРА Производные рейтинги») не включено в реестр кредитных рейтинговых агентств, его деятельность все же имеет признаки рейтинговой, поэтому у агентства есть 1,5 года, чтобы привести ее в соответствие с законом и получить лицензию ЦБ.

У «БКС банка» договор с прежним НРА, а рейтинг подтвержден 30 июля, рассказывает директор департамента по работе с финансовыми институтами группы БКС Мария Образцова. По ее информации, полученной от агентства, за аккредитацией в ЦБ пойдет компания, на 100% принадлежащая Четверикову: «Это согласовано с ЦБ». С этой компанией «БКС банк» намерен пролонгировать договор.

Розничные продажи уже видны ФНС в режиме реального времени. ФНС завершила первый этап строительства инфраструктурного комплекса, обеспечившего ей, ФНС и Минфину рывок в развитии прикладных IT-технологий: в Нижегородской области вчера введен в действие второй федеральный центр обработки данных (ЦОД) Минфина. Новые возможности системы, позволяющей помимо прочего откладывать вопрос об изменении налоговых ставок за счет эффективности администрирования, глава ФНС Михаил Мишустин продемонстрировал премьер-министру Дмитрию Медведеву: операции в рознице с использованием новых контрольно-кассовых аппаратов по всей стране налоговиками проверяемы в режиме реального времени.

ЦОД в Городце (Нижегородская область) — второй базовый объект системы хранения и обслуживания информационных потоков Минфина. Первым был введен в строй ЦОД в подмосковной Дубне в мае 2015 года (см. "Ъ" от 26 мая) и позволил ФНС, реализующей проект, начать переход с 2015 года к "единому налоговому файлу" для всех налоговых данных РФ в рамках федерального хранилища данных. Третьим крупным элементом системы должен стать резервный ЦОД в Волгоградской области, его предполагается строить в 2017-2020 годах.

Объект в Городце открывали премьер-министр, глава Минфина Антон Силуанов и глава ФНС. По словам Михаила Мишустина, завершение строительства инфраструктуры единого налогового файла "минимизирует возможность применения незаконных схем уклонения от уплаты налогов и позволит изменить организацию налогового контроля, автоматизировать налоговые процедуры и свести к минимуму проверки добросовестного бизнеса". Уже на базе существующей на начало 2015 года инфраструктуры ФНС запустила в первом квартале автоматизированную систему контроля за НДС (АСК НДС-2), которая резко и одновременно позволила налоговой службе повысить прозрачность "цепочек" уплаты налога на добавленную стоимость и выявить "разрывы" в его уплате. Рост IT-возможностей финансовых ведомств с запуском полной системы, в том числе развитие мощностей налогового мониторинга и электронных сервисов, глава ФНС показал на этот раз, демонстрируя Дмитрию Медведеву систему контроля за применением контрольно-кассовой техники (АСК ККТ). Новое поколение ККТ, напомним, передает в ФНС информацию о продажах в режиме реального времени — в режиме онлайн было зафиксировано сообщение о розничной продаже в книжном магазине в Казани (система по поручению первого вице-преьера Игоря Шувалова обрабатывалась в четырех пилотных регионах — Москве, Татарстане, Московской и Калужской областях). Господин Мишустин представил и публичный интернет-сервис ФНС по проверке легальности кассовых чеков для граждан.

В свою очередь, для казначейства Минфина возможности двух ЦОДов пока только начинают использоваться. По словам Антона Силуанова, "запуск системы ЦОДов позволит повысить качество управления госфинансами и эффективность использования бюджетных средств при формировании и обработке финансовой информации" — на базе центров в Дубне и Городце создается общая система "электронного бюджета".

Для налогоплательщиков рывок структур Минфина в IT-оснащенности — не только новости о росте эффективности контрольных возможностей ФНС. Цифровизация налоговых служб — мировой тренд, и это постепенно сокращает трансакционные издержки при уплате налогов и работе с отчетностью. Но для добросовестных налогоплательщиков активность ФНС в этой сфере — сейчас, пожалуй, единственный (кроме политических обязательств правительства) крупный фактор, играющий против повышения номинальных ставок налогов, — рост сборов за счет улучшенного администрирования выступает альтернативой.

70 миллиардов долларов или "немного меньше" составит **чистый отток иностранного капитала из РФ в 2015 году**, обнародовал вчера свой новый прогноз глава Минэкономики Алексей Улюкаев. Это, по словам министра, создает "достаточно комфортную" ситуацию для рубля. Но рубль продолжает ускоренно слабеть на падающей цене нефти — она, по словам министра, останется волатильной в ближайшие два-три квартала. Минфин ждал оттока \$60-65 млрд (см. "Ъ" от 25 ноября), а господин Улюкаев в ноябре утверждал, что оснований для девальвационных ожиданий или потрясений "у нас сегодня нет" (см. "Ъ" от 11 ноября). В текущих условиях источником сокращения оттока может стать распродажа валюты домохозяйствами.

Рубль и российский фондовый рынок просели на решении ОПЕК

Официальный курс евро к рублю, установленный ЦБ РФ на вторник, вырос на 73,58 копейки, до 74,4 рублей, а курс доллара – на 84,58 копейки, до 68,51 рубля, следует из данных регулятора. Индекс РТС, один из основных российских фондовых индикаторов, днем в понедельник протестировал 800 пунктов в падении вслед за нефтью и на фоне ослабления рубля. Как писала «НИ», в прошедшую пятницу ОПЕК отказалась урезать квоты на добычу нефти, с тем, чтобы преодолеть затяжной спад нефтяных котировок. По мнению опрошенных «НИ» экспертов, в ближайшее время следует ожидать дальнейшего снижения нефтяных цен и ослабления рубля.

Нефть дешевеет после решения ОПЕК – картель намерен сохранять фактический уровень добычи, составляющий около 31,5 млн. баррелей в сутки. Генеральный секретарь организации Абдалла Эль-Бадри заявил в ходе пресс-конференции, что картель не готов в одиночку балансировать рынок. По его словам, представители ОПЕК продолжают встречи с крупнейшими мировыми производителями нефти, не входящими в картель, для выработки скоординированного решения о сокращении добычи. В итоге нефтяной рынок развернулся вниз. Кроме падающей нефти на рубль и российский фондовый рынок негативно повлияли пятничные комментарии главы Федеральной резервной системы (ФРС) Джанет Йеллен о том, что американская экономика готова к ужесточению кредитно-денежной политики. Эти ожидания по росту ставки ФРС усилились в пятницу после выхода статистики Минтруда США, показавшей прирост рабочих мест вне сельского хозяйства в ноябре на 211 тыс. при прогнозах роста на 200 тыс. Повышение ключевой ставки приведет к укреплению доллара и как следствие – дальнейшему ослаблению рубля.

Поэтому российский фондовый рынок отреагировал на негативные новости незамедлительно. Индекс РТС, один из основных российских фондовых индикаторов, к середине дня составил 801,66 пункта (то есть –1,2%) – минимум с начала октября. А индекс ММВБ откатился до 1744,2 пункта (-0,6%). В лидерах отката, как и ожидалось, выступают акции в основном российских нефтяных компаний.

«Российский рубль остался без поддержки со стороны сырьевого рынка, а иных факторов опоры у отечественной валюты и нет. Финансовая система РФ в декабре работает в сложных условиях выплаты 23 млрд. долларов по внешним долгам и приведению уровней дефицита бюджета-2015 в нужные рамки. Решение ОПЕК совпало с публикацией данных о том, что запасы черного золота в США росли десять недель подряд, предложение энергоносителей на рынке все шире при условии весьма скромного спроса. В ближайшее время доллар США стабилизируется в диапазоне 67,5–69,5 рублей, а новый год «американец» может встретить в области 67,60 рублей, если внешний фон не преподнесет никаких сюрпризов», – сказал «НИ» управляющий партнер компании одной из ведущих юридических фирм Москвы Александр Базыкин.

По единодушному мнению экспертов, решение ОПЕК ничего хорошего не сулит ни рублю, ни отечественному фондовому рынку. «Ценовая конкуренция между производителями нефти и нефтепродуктов нарастает, страны пытаются захватить рынки друг друга, а это значит, что цены на энергоносители продолжат падать. По нашим прогнозам, котировки барреля марки Brent могут снизиться в район минимумов 2008 года – 36 долларов за бочку. Для отечественной валюты это означает движение в район 75–80 рублей за доллар», – сказал «НИ» ведущий аналитик финансовой группы «Калита-Финанс» Алексей Вязовский.

В начале новой недели рубль оставался под давлением. И ожидать позитива не приходится, учитывая, что с января на мировой рынок начнет поступать значительное количество объемов иранской нефти после снятия санкций с Тегерана. «Существует вероятность и новой волны,

хоть и краткосрочного, но снижения цен на нефть, что не добавляет рублю оптимизма. Ситуацию с мировым спросом и предложением прояснит публикация 8 декабря краткосрочного прогноза по рынку энергоносителей от Агентства энергетической информации США. Если цифры в очередной раз отразят рост чистого предложения, давление на рубль и российский фондовый рынок может усилиться», – сказала «НИ» аналитик Forx Club Ирина Рогова.

08.12.2015

Тарас Фомченков, Татьяна Шадрина

Иностранным разработчикам предложат платить налоги в России

Стоимость зарубежного программного обеспечения для мобильных телефонов может вырасти - иностранные компании хотят обязать платить налог на добавленную стоимость (НДС) на территории России. Это может принести в бюджет около 50 миллиардов рублей в год и поддержать своих разработчиков программ.

Законопроект, подготовленный депутатами Госдумы, предполагает, что иностранные компании, которые торгуют в России своим софтом, будут создавать личные кабинеты налогоплательщиков, вставать на учет в налоговой инспекции и подавать сведения о продажах программного обеспечения и контента на территории страны. А покупатели будут идентифицироваться как жители России либо по IP-адресу, либо по номеру банковской карты. В Минкомсвязи сообщили, что пока документ на рассмотрение ведомства не поступал. Однако источник в отрасли, знакомый с ситуацией, заметил, что такое решение было бы правильным, исходя из зарубежного опыта. "Недавно в Европе был введен принцип уплаты налогов по месту присвоения IP адреса получателю услуги", - отметил собеседник "РГ".

По оценке экспертного сообщества, принятие законопроекта обогатит казну на 52-55 миллиардов рублей в год. Планируется, что документ будет внесен в Госдуму в 2016 году, а начнет действовать с 1 января 2017 года. Постановка на учет в налоговой инспекции будет происходить на добровольной основе - проконтролировать уплату налогов иностранными игроками невозможно, для этого нет необходимых инструментов. При этом возможность налогообложения зарубежных интернет-сервисов, которые продают программные продукты жителям России и при этом существуют вне российской юрисдикции, рассматривается уже довольно давно.

"Такая работа действительно идет. Это не российская новелла. Наши европейские коллеги здесь гораздо дальше продвинулись, приняв уже целый ряд нормативных актов, касающихся налоговых платежей и, по сути, юрисдикции происходящих в виртуальном пространстве финансовых транзакций", - говорил ранее глава минкомсвязи Николай Никифоров. При этом остается еще ряд нюансов, которые отражаются непосредственно на покупателях иностранного программного обеспечения. По мнению разработчиков законопроекта, налоговое послабление для иностранных компаний, которое существует сейчас, создает неравные условия для отечественных разработчиков программ.

Сегодня зачастую российские разработчики софта, создавая программы и реализуя их через интернет-площадки, вообще не платят налогов, считает независимый эксперт в области интернет-инфраструктуры Андрей Колесников. Особенно это касается программистов-одиночек или небольших фирм. "Что же касается программного обеспечения, продаваемого через интернет-магазины с иностранной юрисдикцией, то я думаю, что российский рынок в денежном выражении для иностранных разработчиков софта несущественен. Поэтому без проблем все в итоге начнут платить НДС, и цена вырастет, отразившись на кошельке пользователя", - считает Андрей Колесников.

Российские разработчики софта логично ориентируются на другие рынки, которые с точки зрения сбыта гораздо более привлекательны, чем российский, продолжает эксперт. Поэтому сказать, что уплата иностранными резидентами НДС поможет им реализовывать свои собственные разработки внутри страны, пока нельзя.

08.12.2015

Павел Тарасенко, Дмитрий Бутрин, Юрий Барсуков, Владимир Дзагуто, Дмитрий Козлов, Иван Сафронов

Триумф оппозиции грозит пересмотром контрактов с Россией

Вслед за Аргентиной и Бразилией кризис левопопулистских идей охватил и Венесуэлу. По итогам парламентских выборов в стране победу одержал оппозиционный «Блок демократического единства» (БДЕ). Ключевая причина провала чавистов — экономический кризис, вылившийся в серьезную нехватку товаров первой необходимости. В МИД РФ перед голосованием предупредили: в ходе выборов может не обойтись без «деструктивного вмешательства извне». Впрочем, президент Венесуэлы Николас Мадуро результаты оспаривать не стал. Теперь ему придется искать общий язык с БДЕ, выступающим за изменение экономического и внешнеполитического курса. Российские эксперты предсказывают начало ревизии ряда двусторонних соглашений. Вместе с тем источники “Ъ” в нефтегазовой отрасли заверили: свертывать работу в Венесуэле никто не собирается.

Победа холодильника над чавизмом

Предварительные результаты парламентских выборов стали шоком для властей Венесуэлы. По данным на вечер 7 декабря, правящая Единая социалистическая партия получила в парламенте 46 мест из 167. «Блок демократического единства» займет как минимум 99 кресел. Часть голосов еще не подсчитана. Сами оппозиционеры рассчитывают в общей сложности на 113 мандатов — квалифицированное большинство, которое позволит им блокировать практически любые инициативы чавистов.

Победа оппозиции была предопределена тупиком, в который зашла политика правительства осенью 2014 года при падении цен на нефть. До нефтяного кризиса стратегией властей в Венесуэле была «административная» борьба с инфляцией, которая по итогам 2014 года составила 62% и с 2010 года держалась, даже по официальным показателям, на уровне около 50% годовых. Политика множественного курса боливера и административные ограничения на повышение цен в розничной торговле перекладывали бремя скрытой инфляции и дефицита в первую очередь на группы населения со средним достатком (то есть на политических оппонентов президента Николаса Мадуро). При этом гарантированная минимальная корзина потребления дорожала существенно медленнее, и товарный дефицит нарастал не так быстро. Однако падение доходов бюджета, как и в случае с любым экономическим кризисом, начало сокращать уровень неравенства в стране, и в итоге политика правительства и Национального банка Венесуэлы просто перестала работать.

Отвечая на вопрос “Ъ” об ошибках правительства, профессор Центрального университета Венесуэлы и ярый сторонник чавистов Хесус Сильва признал: «В годы процветания надо было вкладывать средства, полученные от продажи нефти, в развитие производства — по крайней мере продуктов питания и лекарств. Но этого сделано не было, что привело к экономическому кризису, нехватке жизненно важных продуктов, а также высокому уровню социальной и политической напряженности». Эксперт венесуэльского Центра распространения экономических знаний во благо свободы (CEDICE) Карлос Сабино в беседе с “Ъ” назвал ключевыми ошибками жесткий контроль над валютой, который привел к «огромному разрыву между ее реальной стоимостью и официальным курсом», контроль над экспортом и экспроприацию частных компаний.

Существование проблем признают и в правительстве Мадуро, однако ответственность за это возлагают на «поддерживаемых США контрреволюционеров». Сам президент вчера в своем выступлении использовал традиционную риторику об «экономической войне» против венесуэльского народа, однако итоги выборов признал. О «празднике демократии» заявил и

министр обороны страны Владимир Падрино Лопес. В государственных СМИ же вчера писали о «неожиданном триумфе ультраправых» — хотя в БДЕ входят и центристы, и социалисты.

Эхо чавизма

К воскресным выборам было приковано особое внимание, так как они определяли политический расклад не только в самой Венесуэле. Профессор СПбГУ Виктор Хейфец отмечает, что результаты выборов переключаются с ситуацией в других странах левого пояса: с поражением во втором туре президентских выборов в Аргентине кандидата от правящей коалиции Даниэля Сциоли, а также с проблемами президента Бразилии Дилмы Руссефф, в отношении которой была инициирована процедура импичмента. По мнению собеседника “Ъ”, будущее левого пояса континента во многом зависит от того, удастся ли ей удержаться на своем посту.

Самой же Венесуэле итоги голосования грозят пересмотром как внутри-, так и внешнеполитического курса. Так что традиционные союзники Каракаса пристально следили за ходом голосования.

В МИД Китая вчера заверили, что «готовы к продолжению работы с Каракасом, направленной на укрепление традиционной дружбы». Позицию МИД РФ еще неделю назад изложила его представитель Мария Захарова. Предупредив о «высоком риске провокаций» в Венесуэле, она рассказала о «нарастании управляемой из-за рубежа информационной кампании» и «жонглировании данными различных опросов». «В венесуэльское общество внедряют мысль, что результаты голосования априори будут вызывать сомнения, если не принесут желаемого результата одному из политических полюсов», — предупредила она. Впрочем, президент Мадуро итоги выборов признал, так что опасения Москвы, похоже, не оправдались.

Председатель комитета Совета федерации по международным делам Константин Косачев вчера заверил, что выборы вряд ли серьезно изменят политическую картину в Венесуэле — стране с «ярко выраженной президентской формой правления». Однако эксперты указывают, что теперь Николасу Мадуро придется искать компромисс с парламентским большинством. «У оппозиции хватит голосов, например, для принятия закона о политической амнистии, — говорит Виктор Хейфец. — Если БДЕ получит абсолютное большинство, то уже в апреле (когда начнется вторая половина срока Николаса Мадуро. — “Ъ”) сможет объявить референдум о доверии главе государства. Смогут они и назначать членов Центральной избирательной комиссии. Внешнеполитические договоры находятся в сфере компетенции правительства, но парламент сможет давить на министров и добиваться пересмотра некоторых соглашений».

Российский след

Основное экономическое сотрудничество России с Венесуэлой сосредоточено в нефтегазовой сфере, а основным российским партнером выступает «Роснефть», главу которой Игоря Сечина с прежним президентом Уго Чавесом связывала личная дружба. «Роснефть» ведет добычу нефти в рамках пяти совместных предприятий с венесуэльской госкорпорацией PDVSA, суммарные запасы которых оцениваются в 20,5 млрд тонн нефти. В частности, ей принадлежит 40% в СП Petrovictoria, 16,7% — в СП Petromonagas, 26,67% — в СП Voqueron (также совместно с OMV), 40% — в СП Petropetija. Кроме того, после продажи 20% долей ЛУКОЙЛа и «Сургутнефтегаза» у «Роснефти» 80% (еще 20% у «Газпром нефти») в Национальном нефтяном консорциуме, который владеет 40% в СП Petromiranda (проект «Хуни-6»).

В 2014 году «Роснефть» и PDVSA подписали два долгосрочных контракта на закупку нефти и нефтепродуктов венесуэльского производства. До 2019 года российская компания планирует увеличить добычу нефти в Венесуэле до 8 млн тонн (с 1,6 млн тонн в 2014 году). Кроме того, «Роснефть» думала об участии в разработке газоконденсатных месторождений на шельфе Венесуэлы, а также о строительстве завода по производству СПГ. С 2010 по 2014 год «Роснефть» инвестировала в свои проекты в Венесуэле \$1,4 млрд. А в конце мая нынешнего года Николас Мадуро и Игорь Сечин договорились довести инвестиции в нефтегазовую отрасль до \$14 млрд. Кроме того, совместное предприятие с PDVSA по добыче тяжелой нефти есть у Газпромбанка (Petrozamor).

В посольстве Венесуэлы в РФ вчера не стали комментировать “Ъ” возможные последствия победы оппозиции для российско-венесуэльских отношений, пояснив, что «не уполномочены говорить на эту тему». Посол РФ в Венесуэле Владимир Заемский заявил «РИА Новости»: «Важно, не станет ли новое большинство в парламенте сводить счеты с идеологическими противниками, но оснований добиваться с их стороны расторжения контрактов я не вижу». В российских нефтяных компаниях же отказались обсуждать судьбу своих инвестиций, но, по словам источников “Ъ”, свертывать работу никто не собирается. «Если у вас эффективный проект, то всегда найдутся люди, с которыми можно договориться», — говорит один из собеседников “Ъ”. Виктор Хейфец также не ожидает пересмотра контрактов с РФ, поясняя: «Месторождения, на которых работают российские нефтяники, специально подобраны с учетом наших технологий, так что китайцам с американцами они просто не нужны».

Связи с Венесуэлой поддерживает и «Интер РАО Экспорт» (входит в «Интер РАО»). С 2010 года у компании есть контракт с венесуэльской госкорпорацией Bariven на поставку 13 газотурбинных установок (поставлено уже десять штук). В «Интер РАО» отметили, что Bariven — единственный их заказчик в стране, руководство этой госкомпании назначается правительством, и в «Интер РАО» сейчас не ожидают никаких изменений.

Еще одна область сотрудничества — военно-техническая. Ранее в интервью “Ъ” гендиректор Рособоронэкспорта Анатолий Исайкин утверждал, что политические события в Венесуэле слабо сказываются на отношениях между Москвой и Каракасом — куда большую роль играет экономическая ситуация. «Если венесуэльцы с ней справятся, то сотрудничество будет продолжено, но уже не в таких объемах, как было раньше», — говорил он. Источники “Ъ” в сфере оружейной торговли признают, что ожидать от Каракаса объема закупок, как во времена Уго Чавеса, не приходится: «Это было бы как минимум наивно. От нас и сейчас никто не отвернулся, но при Мадуро вести переговоры стало сложнее».

Так или иначе, опрошенные “Ъ” эксперты сходятся во мнении, что в нынешних условиях именно перспективы ВТС находятся под наибольшим вопросом. Оппозиция не раз говорила, что стране такое количество оружия не нужно. Речь идет о высокоскоростных самолетах и батареях ПВО, которые активно закупал Каракас. «Эти проекты будут подвергаться активной ревизии со стороны нового парламента», — предсказывает “Ъ” Владимир Семаго, бывший зампред совета предпринимателей Россия—Венесуэла (де-факто не действует уже около семи лет). Впрочем, собеседник “Ъ” не слишком оптимистично оценивает и будущее контрактов в других сферах. По его мнению, ключевой ошибкой российского руководства было то, что «оно пошло по проверенному пути: поставило экономические отношения исключительно на государственные рельсы». В итоге, как отмечает Владимир Семаго, зарождавшийся «продуктивный диалог на уровне частного бизнеса» остался в прошлом.

Неформальный сектор внес свой вклад в борьбу со спадом ВВП

Работа теневого сектора экономики предположительно смягчила динамику экономического спада в России в 2015 году, поэтому финальные цифры ВВП по итогам года могут быть лучше прогнозов, констатируют аналитики Банка России. Тень краткосрочно поддерживает рост, сокращая ВВП в долгосрочной перспективе. Впрочем, этот своеобразный ресурс тоже постепенно исчерпывается: несмотря на рост теневой занятости с 2010 года, толерантность граждан РФ к работе в тени сокращается так же быстро, как и готовность российской власти ее терпеть.

"Смягчающее влияние теневого сектора на динамику ВВП в период спада" называется аналитиками департамента исследований и прогнозирования (ДИП) ЦБ в числе факторов, которые, возможно, недоучитываются при оценке спада ВВП по итогам 2015 года. В вышедшем в прошлую пятницу бюллетене ДИП "О чем говорят тренды" (напомним, позиция авторов исследований ДИП не является официальной позицией Банка России) обращается внимание на то, что динамика ВВП по итогам 2015 года будет лучше ожиданий, если оценки Росстата по ВВП третьего квартала 2015 года не будут снижены, а экономическая активность останется стабильной или улучшится (см. подробнее "Ъ" за 7 декабря). Переоценка спада, констатируют в ДИП, связана с тем, что "статистические методы плохо улавливают структурные сдвиги в экономике, в том числе рост занятости в теневом секторе, отражающий рост теневого сектора в экономике".

Аналитики ЦБ указывают не на какую-либо "полезность" теневого сектора, а на чисто статистический эффект. Впрочем, существуют и очевидные механизмы смягчения спада тенью (де-факто уход в неформальный сектор является аналогом стимулирования роста через снижение налогов — за тем исключением, что "снижение налогов де-факто" налогоплательщики осуществляют по своей воле и вопреки законодательству), и более сложные эффекты.

"В краткосрочном периоде переход в серый сектор — механизм торможения спада, так как это тормозит темпы сокращения доходов. В 2009 году в России доходы в неформальном секторе резко росли, быстрее всего в торговле, строительстве и неформальных услугах, в неторгуемых секторах", — говорит экономист представительства Всемирного банка в РФ Сергей Улатов. Впрочем, это исключительно краткосрочный эффект, долгосрочно тень потенциал роста сокращает. "Когда люди переходят из формального в неформальный сектор, производительность снижается в разы, что означает уменьшение потенциального ВВП. Это доказывают наши исследования в переходных экономиках — Бразилии, Мексике и т. д.", — говорит экономист. Оценок эффектов по 2015 году для России в банке пока не делали, но "одно из основных отличий текущего кризиса от кризиса 2009 года — неформальный сектор абсорбирует меньше рабочей силы из формального", добавляет Сергей Улатов.

По данным Росстата, объем занятости в теневом секторе в России (на 1 июня 2015 года — 15,4 млн человек) в последние пять лет увеличивался постоянно — в 2010 году его доля составляла 16,4%, к 2014-му выросла до 20%. Увеличение тени Росстат зафиксировал уже в 2013 году одновременно с первыми признаками инвестиционного спада. Власти в России в краткосрочные благотворные эффекты тени явно не верят: так, в ноябре 2015 года правительство инициировало уголовную ответственность за неуплату страховых взносов в соцфонды.

В любом случае и такой "антикризисный ресурс", как тень, тоже исчерпаем. Как свидетельствуют данные исследования Superjob, население декларирует все меньшее согласие работать за серую и черную зарплату: с 2009 года число лояльных к тени как работодателю сократилось на 19 п. п. — с 60% опрошенных до 41%, и для 35% работа в тени уже твердо

неприемлема. Как отмечается в исследовании, большая часть тех, кто в 2015 году готов принимать зарплату в конверте, еще не имела опыта работы по белой схеме.

В Минэкономике считают ее идеи слишком общими

Федеральная антимонопольная служба (ФАС) обсуждает с ведомствами совершенствование тарифного регулирования госмонополий. ФАС намерена предложить им новый инструмент — регуляторный контракт — и несколько новых методов тарифного регулирования. Часть из них, однако, опробованы еще Федеральной службой по тарифам (ФСТ), и, по словам экспертов, неудачно. В Минэкономике считают предложения недостаточно конкретными.

ФАС намерена предложить госмонополиям новый инструмент — регуляторные контракты, в которых будет гарантироваться обязательность долгосрочных тарифных решений. В отдельных случаях (как в ЖКХ) инвесторами в таких контрактах могут выступать потребители, говорится в документе. Инициатива изложена в предложениях ФАС по совершенствованию регулирования естественных монополий, подписанных замглавы службы Анатолием Голомолзиным (копия есть у "Ъ") — документ с октября прорабатывается в Минэкономике, Минэнерго, Минтрансе и Минкомсвязи. До сих пор инструмента для закрепления индивидуальных обязательств сторон в этой сфере не существовало, подчеркивает директор Института проблем ценообразования и регулирования естественных монополий ВШЭ Илья Долматов.

Также служба хочет расширить спектр регулирования за счет установления долгосрочных тарифов, их индексации, метода сравнительного анализа по сопоставимым рынкам (бенчмаркинг) и метода доходности на инвестированный капитал (РАВ). "Из этого списка многое формально реализуется и сегодня", — говорит господин Долматов. Как дополняет замглавы Института проблем естественных монополий (ИПЕМ) Александр Григорьев, РАВ-метод был в методических указаниях ФСТ начиная с 2008 года — но применяли его с существенными ошибками. "Это вызвало взрывной рост тарифа и привело к фактическому сворачиванию РАВ-регулирования в отрасли", — напоминает он. Сходная ситуация, по его мнению, возникла и при применении долгосрочного регулирования в генерации — государство при помощи договоров предоставления мощности (ДПМ) прогарантировало инвесторам "неприлично высокие прибыли за счет потребителей". При этом сама идея о долгосрочном регулировании — очень здравая, считает господин Григорьев.

Еще одно предложение ФАС — устранить экспертные организации из процесса принятия тарифных решений. Участие посредника в торгах ФАС с госмонополиями "становится коррупциогенным для чиновников регулятора и создает угрозу принятия необоснованных решений", — говорится в документе. Служба намерена регламентировать процедуры и сроки принятия и обжалования решений по тарифам, закрепить электронный документооборот по таким делам и дать возможность потребителям обсуждать тарифы (в октябре этого года создан совет потребителей при ФАС). "Такая возможность должна быть не только у потребителей, но и у субъектов естественных монополий", — считает Александр Григорьев.

В Минэкономике, конкурирующем с ФАС за тарифные полномочия, инициативы ФАС не поддерживают. Как сообщили "Ъ" в министерстве, "предложения не содержат конкретных мер по совершенствованию регулирования и описания механизмов их реализации". Там также отметили, что значительная часть идей "носит общий характер и не позволяет сделать однозначный вывод о сути предлагаемых мероприятий". Пока предложения господина Голомолзина продолжают прорабатываться в ведомствах.

РСХБ получил один из самых больших убытков в истории российских банков. Возможно, банк торопился создать максимум резервов до докапитализации через ОФЗ.

Россельхозбанк (РСХБ) за три квартала получил убыток в 67,9 млрд руб., свидетельствуют данные его промежуточной отчетности по МСФО. За июль – сентябрь потери банка составили 22,5 млрд руб. Госбанк рискует установить второй антирекорд подряд: в 2014 г. он потерял 48 млрд руб.

Основная причина такого убытка – расходы на резервы, которые с начала года составили как раз 68 млрд руб., а за III квартал – 24 млрд руб., в два с лишним раза больше, чем в прошлом году. Данные о качестве кредитного портфеля банк в промежуточном отчете не раскрывает.

Из 1,4 трлн руб. портфеля РСХБ 429 млрд (30,6%) – проблемные кредиты и те, качество которых вызывает вопросы, сообщил банк в отчетности за 2014 г.

Банк стремится существенно зарезервировать имеющиеся проблемы по кредитному портфелю в этом году, считает аналитик Fitch Александр Данилов. Отчасти он связывает это с докапитализацией через ОФЗ (банк получил бумаги в декабре). Одно из условий программы – увеличение за три последующих года капитала на 50% от полученной помощи. Поэтому целесообразно признать убытки до получения помощи, чтобы потом резервы не давили на прибыль и не мешали наращивать капитал, говорит Данилов.

Банк госкомпаний

С начала 2015 г. государственные и общественные организации в 3 раза увеличили срочные депозиты на счетах РСХБ – с 85,8 млрд до 271 млрд руб.

Пресс-служба банка не ответила на запрос и звонки «Ведомостей».

Почти 70-миллиардный убыток мог заметно сократить капитал РСХБ, но банк запасается капиталом из всех доступных источников.

В первом полугодии государство выделило ему 15 млрд руб., еще 68,8 млрд он получил в виде ОФЗ. Кроме того, банк проводил собственные сделки.

В III квартале он разместил субординированные рублевые облигации на 30 млрд руб. с купоном «ключевая ставка ЦБ плюс 1,6%» и норматив достаточности капитала вырос с 12,4 до 12,6%. В октябре норматив подскочил до 15,5% – в том месяце РСХБ привлек субординированный депозит на \$1,15 млрд (более 73 млрд руб.) с погашением в 2021 г. и ставкой 4,9% годовых, следует из его МСФО. Его разместил крупный корпоративный клиент, сообщила «Интерфаксу» пресс-служба РСХБ. Обе сделки – результат непубличных договоренностей с партнерами, знает контрагент банка.

Ставка по субординированному депозиту (4,9% годовых) вдвое ниже, чем по сопоставимым долгам госбанка. Доходность к погашению субординированных евробондов РСХБ (2021 г., колл-опцион в мае 2016 г.) – 8,6%, сравнивает аналитик «ВТБ капитала» Михаил Никитин.

По его словам, сравнение депозита с доходностью рыночной бумаги не вполне корректно, поскольку на условия непубличных сделок часто влияет «более сложная экономика двусторонних отношений». В любом случае банк может использовать более дешевые ресурсы на рефинансирование рыночных субордов, которые подлежат вычету из капитала – например, путем исполнения колл-опциона по еврооблигациям, – либо на досоздание резервов по проблемным активам.

В III квартале РСХБ пришлось списать в 6 раз больше кредитов, чем в 2014 г., – 24,5 млрд руб., указано в отчетности банка. Кредитный портфель с начала года прибавил 12% до 1,6 трлн руб. Расходы госбанка на резервы в 2015 г. могут составить около 90 млрд руб., ожидает Данилов.

На региональных выборах во Франции лидируют националисты. Двухпартийная система уже превратилась в трехпартийную, констатируют эксперты.

На первых после терактов 13 ноября в Париже региональных выборах во Франции социалистическая партия президента Франсуа Олланда осталась лишь третьей: ее кандидаты в среднем по стране получили 23% голосов и победили в двух из 13 регионов. Правоцентристская партия экс-президента Николя Саркози набрала 27%, победив в четырех регионах, а фаворитом стал «Национальный фронт» Марин Ле Пен – 29,9% голосов и победа в шести регионах. Ранее на аналогичных выборах националистам не удавалось победить ни в одном регионе.

«Отныне «Национальный фронт», безусловно, первая партия Франции. За нее проголосовали патриоты, которые сделали четкий выбор в пользу альтернативы задыхающейся системе. Мы единственные, кто защищает нацию и ее суверенитет», – заявила Ле Пен после оглашения результатов. На этих выборах избираются члены региональных советов, которые отвечают за дороги, образование и местные экономические проекты, но не обладают существенным бюджетом. Второй тур пройдет 13 декабря (см. врез).

Как выбирают

Выборы в советы проходят по мажоритарной системе, во второй тур выходят кандидаты, набравшие более 10% голосов. Кандидат, получивший более половины голосов, побеждает в первом же туре.

К темам высокой безработицы и кризиса в экономике, больше всего волновавшим избирателей в этом году, добавились миграция и безопасность, которые помогли правым партиям существенно увеличить свою популярность. «Национальный фронт» настаивает на радикальном пересмотре миграционной и внешней политики Франции, при этом собирает электорат и с левого, и с правого флангов, говорит директор Центра французских исследований Института Европы РАН Юрий Рубинский. «Ле Пен собрала на этих выборах всех недовольных, недоверие французов к своей власти сейчас очень велико. За Ле Пен активно голосовала молодежь, а еще она переманила к себе рабочий класс и госслужащих – традиционный электорат левых. Средний же класс решил отсидеться», – считает Рубинский, указывая на низкую явку избирателей.

Саркози, который «услышал и понял глубокое разочарование французов», заявил, что не согласен объединяться с социалистами, чтобы заблокировать кандидатов «Национального фронта» во втором туре. Экс-президент надеется активизировать тех, кто не пошел на выборы в этот раз, хотя главный его соперник в перспективе – «Национальный фронт», полагает Рубинский. «Саркози проиграл на этих выборах больше всех, он оказался между двух огней. Такие показатели «Национального фронта» знаменуют конец эпохи, теперь у нас трехполюсный ландшафт вместо двухпартийной системы», – заявил директор аналитического центра «Обсерво» Арно Дюбьен на конференции в ИМЭМО в понедельник.

Во втором туре «Национальный фронт» может даже улучшить свои результаты и одержать победу в нескольких регионах Франции, но не стоит из этого делать поспешных выводов, считает Рубинский: «Эти выборы не окажут решающего действия на политическую систему, все будет решаться на президентских выборах 2017 г.». «Когда французам живется не очень хорошо или они думают, что им так живется, то у них есть такая тенденция – они отводят душу на региональных выборах или выборах в Европарламент. И это не значит, что точно так же они проголосуют на президентских выборах 2017 г. Поэтому эти результаты сугубо предварительные, и уже во втором туре нас могут ожидать большие сюрпризы», – соглашается Дюбьен.

Россияне смогут вложить деньги в поиски золота

Россияне смогут вложить свои сбережения в геологоразведку золотых месторождений. Учитывая, что в 2016 году цена тройской унции желтого металла (31,1 грамма) может упасть до тысячи долларов, настанет самое удачное время для подобной инвестиции.

Это может подстегнуть рост производства драгоценного металла в стране и дать шанс уже накопленному капиталу прирасти золотым блеском

О том, кто сегодня вкладывает деньги в отрасль, от чего зависит стоимость золота и почему у БРИКС есть все шансы окрепнуть за счет драгметалла, "Российской газете" рассказал председатель Союза золотопромышленников РФ Сергей Кашуба.

В недрах России кроется 12,9 тысячи тонн золота, но мы добываем немного - 288 тонн по итогам 2014 года. Сергей Григорьевич, что нужно, чтобы сделать рывок?

Сергей Кашуба: Собственно из недр добыли мы еще меньше - 253 тонны. С учетом попутного золота и производства золотосодержащих концентратов оставшиеся 35 тонн пришлось на вторичное производство. Для рывка нужна свежая геологоразведка.

Ею в мире занимаются юниорные компании. В каждую из них входят несколько геологов, которые привлекают инвестиции и занимаются поиском месторождений. Подчас у них нет техники, поэтому они обращаются к сервисным компаниям. Те в свою очередь дают им возможность вести бурение и пробивать каналы. Постепенно, по мере обнаружения месторождения, получается привлекать капитал.

За рубежом акции юниорных компаний обращаются на биржах. Подобная практика распространена в Торонто, Лондоне, Австралии, США, Гонконге. Последние пять лет мы изучали этот метод инвестирования и пришли к выводу, что пора создать такую площадку на Московской бирже.

Когда будет запуск площадки?

Сергей Кашуба: В течение полугода-года мы подготовим около 10-20 таких проектов. Инициативу уже обсудили на министерском уровне, с ЦБ, банками и геологоразведочными структурами.

Так как в Китае тоже есть подобные площадки, хотелось бы задействовать опыт КНР, в том числе соединить китайскую и московскую биржи, чтобы интерес к российским проектам транслировался на китайское инвестсообщество.

Биржевики согласны, что нужно начать с того, что блестит - с золота, а потом привлекать к этому другие сырьевые товары - уголь, железную руду и прочее.

Человек с небольшими личными сбережениями сможет вложить деньги в юниорную компанию?

Сергей Кашуба: Да. Активы юниорных компаний стоят не так дорого. Как правило, на первом этапе капитал составляет от одного до 10 миллионов долларов, а долю в компании приобрести можно небольшую. Таким образом формируется база инвесторов.

Есть ли она в России? Какая она? Какой у нее аппетит к геологическому риску? Это мы и хотим вначале выяснить. Подобное инвестирование должно приглянуться тем, кто хорошо понимает этот бизнес, в том числе геологам, горнякам, финансистам.

Кто из иностранцев сегодня вкладывает деньги в нашу золотую отрасль?

Сергей Кашуба: Около 25 процентов инвестиций в золотодобычу в России - иностранные. Основные зарубежные инвесторы - Великобритания и Канада. Золото, добытое на эти средства, всегда остается российскому рынку.

В 1990-х годах нам некоторые иностранцы предлагали инвестиции в виде тракторов или техники, но практически никто на такие "вложения" не купился - все реальные инвестиции пришли в денежной форме. Но с 2008-2009 годов зарубежный капитал в отрасль практически

перестал приходить, так как его заместил российский. Сейчас постепенно отрасль снова начала испытывать недостаток инвестиций.

Как санкции отразились на работе российских добытчиков золота?

Сергей Кашуба: Золотовалютная отрасль - интернациональная, у нее нет границ, потому что желтый металл свободно перемещается через биржи и банки, постоянно идет обмен передовыми технологиями. Поэтому инвестиции, вне зависимости от ситуации, всегда шли из Канады, Австралии, США, Великобритании, немного из Китая, Гонконга... Кто только не вкладывал в нас деньги.

Следующее десятилетие будет нелегким. Главная задача - разработать схемы привлечения денег через фонды, кредиты и прямые инвестиции. Основные факторы, которые над нами довлеют, - глобальный мировой кризис, трудная ситуация в сырьевой экономике России, а также санкции и низкие цены на золото.

Трудности с привлечением инвестиций сейчас есть не только у отечественных золотопромышленников. Кризис до канадских юниорных компаний добрался в конце 2011 года, а до наших - только в 2014-м. Из-за девальвации рубля в этом году нам стало немного легче, так как золото - валютный товар, его считают в долларах, а тот укрепился в рублевом выражении вдвое.

Когда в золотую промышленность России начал приходить осязаемый капитал?

Сергей Кашуба: Это было в 2002-2004 годах, как раз тогда мы совершенствовали законодательство. Нужно было, чтобы иностранному инвестору было интересно здесь работать, а значит, необходимо было "подтянуть" условия работы в РФ до международных.

Минприроды и Роснедра, видимо, услышали наши чаяния, благодаря чему удалось многое изменить, но не законодательными инициативами, на реализацию которых уходит два-три года, а внесением изменений в ведомственные инструкции и правительственными постановлениями. Это заметили даже иностранцы.

Как зарубежный бизнес оценивает нашу золотодобывающую промышленность?

Сергей Кашуба: Россия - идеальная страна для открытия новых месторождений мирового класса, особенно на Дальнем Востоке. И это не только мое мнение: аналогичное высказал глава английской горнодобывающей компании Томас Эдвард Боуэнс.

Считается, что на Западе работать безопасно, но в Чили, Канаде и даже Австралии останавливается разработка месторождений, что отпугивает инвесторов. В России такого не было ни разу.

Банк России в 2014 году выкупил 171 тонну золота для резервов. Это дало отрасли поддержку?

Сергей Кашуба: Покупка золота нашим ЦБ - это правильный и патриотический шаг. Это процесс, запущенный президентом Владимиром Путиным в 2006 году. Он стал элементом прозрения.

Скупка золота мегарегулятором выгодна, это поддерживает добытчиков и дает другим странам пример снижения зависимости от доллара. Самое главное - ЦБ покупает золото за рубли, а не за доллары на международном рынке. Хотелось бы, чтобы Банк России продолжил скупку драгметалла. За январь-август 2015-го в его резервах уже скопилось 112 тонн золота, и лучше было бы - 200 тонн по итогам года.

Но важно поддерживать еще и рост внутреннего потребления. Здесь у нас одна проблема: НДС на мерные слитки для физлиц. Приходится уплачивать 18 процентов налога, что россиянам невыгодно. Мы уже десять лет говорим о том, что НДС нужно снять.

Говорят, в Китае золотой слиток можно купить в ювелирном магазине и не платить за это налог.

Сергей Кашуба: Да, и там очень высокое потребление такого товара, а сами слитки - очень красивые, это произведения искусства. За первые три квартала 2015 года китайцы купили 860 тонн золота в виде мерных слитков и ювелирных изделий, а по итогу года планируют выйти на тысячу тонн.

В России же купить слиток золота, серебра или другого металла можно только в сертифицированном банковском хранилище, причем с уплатой НДС. Если бы у нас внедрили схему наподобие китайской, то можно было бы свободно покупать и продавать такие изделия, за счет чего произошел бы огромный переток денег и золота.

Так как такой возможности у россиян нет, они стараются вкладывать деньги в недвижимость и валюту. Чтобы изменить положение вещей, Союз золотопромышленников стал сотрудничать со Всемирным советом по золоту, который помог КНР выйти на современный, более простой уровень потребления золота.

С начала года золото ведет себя неоднозначно: цены на него то падают, то взлетают - какая его справедливая цена?

Сергей Кашуба: Мы придерживаемся мнения, что средняя цена золота в 2015 году составит 1150 долларов за унцию, и пока есть все тенденции к исполнению прогноза. Если в 2016 году предложение физического золота останется на высоком уровне, то это не поддержит цену. Другие факторы, которые мешают цене расти, - укрепление доллара, слабый рост мировой экономики и замедление темпов экономики КНР, лидера по добыче и потреблению золота.

Свою роль в движении цены сыграет решение Федрезерва США о повышении базовой учетной ставки. Если это произойдет, то унция подешевеет до тысячи долларов. В противном случае, ждем среднего уровня 1150.

В этом году производство остановилось на каждом десятом месторождении в мире. Нам есть, чего опасаться?

Сергей Кашуба: Таких драматических событий в российской отрасли не произошло: она чувствует себя неплохо, в основном за счет девальвации рубля. В 2014 году мы произвели 288 тонн золота, в этом - планируем 291 тонну. Можно с уверенностью сказать, что прогноз исполняется: за январь-сентябрь мы обогнали темпы добычи 2014-го (плюс 1,2 процента).

БРИКС на золотых началах

В топ-20 стран мира, которые добывают золото, входят почти все члены БРИКС. Может ли этот союз противопоставить золото доллару?

Сергей Кашуба: Противопоставить - нет, а вот существенно нарастить свою опору на золото - да. Общий объем золота в резервах стран БРИКС сегодня составляет 3811 тонн (по итогам 2014 года было меньше почти на тысячу тонн), а суммарное производство золота - 30 процентов от общемирового.

Потребление желтого металла в странах БРИКС - 45 процентов от общемирового уровня. То есть пять стран скупают больше, чем производят, а значит, есть перспектива развивать свою добывающую отрасль.

Новому банку развития БРИКС, уставной капитал которого номинирован в долларах, придало бы больше стабильности наличие у него запасов золота в размере 10-20 процентов. Учитывая, что уставной капитал банка - 100 миллиардов долларов, то доля золота составила бы 10-20 миллиардов, или до 500 тонн при условной цене 1200 долларов за тройскую унцию.

Чтобы не допустить в 2016 году коллапса пригородного движения, власти готовы оплатить большую часть компенсаций пригородным компаниям из федерального бюджета. Доля регионов в финансировании электричек сократилась.

В 2016 году правительство поддержит пригородное сообщение на уровне 2015 года, заявил министр транспорта Максим Соколов в интервью телеканалу «Вести 24» в конце прошлой недели. Из уже утвержденного бюджета на эти цели будет выделено около 37 млрд руб., сообщил он.

Объем поддержки пригородного сообщения из федерального бюджета в 2015 году был беспрецедентный — 45 млрд руб., сказал министр. При этом, по его словам, финансирование от региональных бюджетов было 6 млрд руб. По оценкам РЖД, федеральный бюджет должен был заплатить всего 25 млрд руб., а региональные — 8 млрд руб. Деньги направляются прямо пригородным компаниям на компенсацию их затрат.

Бюджетная доля

В общей сложности из бюджета в 2015 году пригородный комплекс получил 37 млрд руб., еще 8 млрд руб. дал эффект от обнуления ставки НДС на пригородные перевозки. Правительство отменило этот налог в марте текущего года «временно» — до конца 2016 года.

Цены на пригородные билеты в 2016 году должны вырасти не более чем на 10%, утверждает представитель железнодорожной монополии. Таким образом, выручка пригородных компаний, исходя из прогнозов РЖД на 2015 год, в 2016 году составит около 55–60 млрд руб. при общих затратах на железнодорожные перевозки в 100–110 млрд руб. Бюджет следующего года заложил на электрички те же 37 млрд руб.

Увеличивать затраты федерального бюджета на поддержку электричек правительство вынуждено после коллапса, который поразил всю систему в январе 2015 года. Из-за того что многие региональные власти не смогли договориться с пригородными компаниями, большинство из которых совместные предприятия РЖД и самих регионов, начались массовые отмены электричек.

Вынужденная мера

Отмена привычных электричек вызвало всеобщее недовольство. В начале февраля на встрече Владимира Путина с членами правительства он обрушился на вице-преьера Аркадия Дворковича, курирующего транспорт, и министра транспорта Максима Соколова: «Перестали ходить электрички в регионы, вы что, с ума сошли?» Уже через неделю все пригородные направления были полностью восстановлены.

Окончательные решения по финансированию были приняты только к середине года, последние договоры с регионами пригородные компании подписали только в конце июня, рассказывал РБК представитель РЖД. «Видя такую ситуацию, «дочки» РЖД шли на уступки. Например, принимали компенсацию из региональных бюджетов с рассрочкой в два года», — рассказали РБК попросившие об анонимности чиновники двух «проблемных» областей.

Договорная кампания на 2016 год идет куда быстрее. До конца года «дочки» РЖД заключат договор со всеми регионами, утверждает представитель РЖД.

Электричкой и автобусом

Договор [с пригородной компанией], скорее всего, будет подписан, рассказал РБК Вячеслав Клюхин, начальник отдела транспорта комитета по транспорту Псковской области. По его словам, за счет снижения частоты движения поездов в области в 2015 году местному правительству удалось втрое снизить компенсацию из бюджета — со 150 до 50 млн руб. В 2016 году область рассчитывает на ту же сумму, она заложена в проект бюджета, рассказывает псковский чиновник. Договор будет, но Забайкальский край рассчитывает на дополнительную помощь федерального бюджета — сам регион не сможет найти 400 млн

руб. для компенсации пригородного сообщения, говорит губернатор Константин Ильковский. Он называет переговоры с РЖД «плодотворными».

Нерентабельные железнодорожные перевозки можно заменить автобусными, предложил Максим Соколов в интервью «Вести 24». При этом регионы могут закупить автобусы и передать пригородным компаниям как взнос в уставный капитал, полагает министр. Эта идея уже обсуждается с региональными властями и РЖД, утверждает министр. Схема будет работать плохо, полагает Ключин из Псковской области: автобусный и железнодорожный бизнес очень разные, в рамках одной компании управлять им будет сложно, объясняет он.

В ходе сегодняшних торгов на Intercontinental Exchange (ICE) стоимость барреля Brent опустилась ниже \$42 за баррель. Так дешево нефть не стоила с марта 2009 года. Падение нефтяных котировок потянуло за собой рубль.

Нефть вниз

Стоимость фьючерсов на нефть марки Brent с поставкой в январе 2016 года упала на бирже ICE до отметки \$41,83 за баррель, что на 2,7% ниже уровня закрытия предыдущих торгов. В последний раз до этих значений (\$41,48) цена Brent опускалась 12 марта 2009 года.

Снижение цен на нефть — это реакция на то, что ОПЕК в пятницу не приняла никакого решения по квотам на добычу нефти, и фактическое признание того, что организация не способна повлиять на нефтяной рынок, говорит аналитик Газпромбанка Александр Назаров. Очевидно, нынешнее падение связано с заседанием ОПЕК, соглашается аналитик Альфа-банка Александр Корнилов. «Если Brent пробьет отметку в \$40, это будет катастрофический сценарий для рынка нефти», — предупреждает он. В ближайшие несколько недель роста цен не ожидается: запасы не сокращаются, а спрос не растет.

«Ожидание подъема ключевой ставки ФРС США и соответствующее укрепление доллара также влияют на цены», — добавляет Назаров. Пока не изменятся фундаментальные показатели на рынке нефти, повышения цен ждать не стоит. Восстановление цен, скорее всего, произойдет ближе ко второй половине 2016 года — в связи со снижением общемировой добычи и с балансировкой спроса.

Доллар вверх

Снижение нефтяных котировок привело к ослаблению рубля. В ходе торгов на Московской бирже курс доллара в понедельник поднялся выше 69 руб. (впервые с сентября), а евро — 75 руб. (впервые с октября). «По мере снижения активности экспортеров рублю будет трудно противостоять давлению, оказываемому ценами на нефть», — отмечают аналитики Sberbank CIB.

«Ослабление рубля обусловлено продолжающимся падением цен на нефть», — говорит руководитель операций на валютном и денежном рынке Металлинвестбанка Сергей Романчук. Он отметил, что рубль обесценивается «меньше, чем мог бы». Романчук объяснил, что снижение цен на нефть обусловлено ее большим предложением, и допустил падение цен на Brent ниже \$40 за баррель, в связи с чем российская валюта пройдет отметку в 70 руб. за доллар.

По словам главного эксперта Центра экономического прогнозирования Газпромбанка Егора Сусина, «это простая волатильность рынка». «Новое падение цен на нефть кажется скорее эмоциональным процессом, фундаментально оно ничем не объясняется, и нефть сейчас явно недооценена. Изменений политики крупных игроков пока не ожидается, последнее заявление ОПЕК [решение оставить неизменной официальную квоту по добыче нефти], например, не было ни жестким, ни мягким, а скорее просто подтвердило существующую их позицию. Можно говорить о том, что большое количество спекулятивных позиций, открытых на рынке сейчас, рано или поздно приведет к резкому отскоку», — полагает Сусин.

Выросли и официальные курсы иностранных валют. Официальный курс доллара с 8 декабря установлен ЦБ РФ на уровне 68,5156 руб., курс евро — 74,4079 руб.

Сергей Алексащенко, старший научный сотрудник Института Брукинга (Вашингтон, США)

При нынешних ценах на газ рекордный по объемам инвестиций проект «Газпрома» «Сила Сибири» начнет приносить прибыль только лет через тридцать.

В плену иллюзий

В конце ноября совет директоров «Газпрома» «принял к сведению информацию о результатах мониторинга развития отрасли сланцевого газа в различных регионах мира». Судя по информационному сообщению, размещенному на сайте компании, члены совета именно «приняли» информацию и вряд ли пытались вести осмысленную дискуссию на эту тему. Потому что, как и раньше, газпромowskiй пресс-релиз наполнен пышными, но совершенно бессмысленными фразами типа: «В последние годы добыча сланцевого газа в США в ряде случаев субсидировалась за счет реализации высокорентабельных проектов добычи из сланцевых залежей нефти и других жидких углеводородов, однако из-за снижения цен на нефть этот механизм утратил свою актуальность». Или: «В текущих условиях наблюдается снижение интереса к сланцевому газу в мире». И наконец, венец газпромowskiго эпоса: «Совет директоров подчеркнул, что снижение цен на нефть еще больше повысило конкурентоспособность поставок традиционного газа в страны Европы и АТР».

Над всем этим можно было бы просто посмеяться, если бы речь не шла о долгосрочных проблемах, которые как снежный ком нарастают у крупнейшего российского монополиста. Газовый бизнес носит сверхдолгосрочный характер. Здесь нужно не то что семь, а 77 раз хорошенько все пересчитать, поскольку горизонт планирования бизнеса явно уходит за пределы трех десятилетий. Поэтому стратегический анализ ситуации, оценка того, что происходит в индустрии добычи газа, какие новые технологии разрабатываются в мире, которые могут привести к снижению потребления газа, имеет первостепенное значение.

Мне понятна нелюбовь газпромowskiх менеджеров к сланцевому газу — еще много лет назад они проспали этот феномен, громогласно заявив, что это миф. Конечно, сменить пластинку, звучавшую на протяжении десяти лет в самых высокопоставленных кремлевских кабинетах, не так-то просто. Но не признавать факты окружающей тебя действительности еще сложнее. А действительность сегодня такова, что за последние десять лет мировой рынок газа принципиально изменился.

Расширение газа

Распространение технологии сжижения и перевозки сжиженного газа сделало рынок газа, который раньше опирался исключительно на газопроводы, глобальным. Если раньше Россия, Норвегия и Алжир могли спокойно делить между собой европейских потребителей, то сегодня, когда в Европе построено почти три десятка терминалов по приему сжиженного газа и еще почти столько же планируется построить в ближайшие десять лет, они сталкиваются с жесточайшей конкуренцией поставщиков из разных уголков мира. Еще недавно азиатский рынок (Япония, Корея) считался для поставщиков СПГ «премиальным», цены на котором были заметно выше газовых цен в других регионах. Сегодня эта ситуация быстро меняется и премии исчезают прямо на глазах.

Да, основная добыча сланцевого газа сосредоточена в США. Попытки разработки его месторождений в Европе не увенчались успехом. Но это не значит, что сланцевый газ никак не повлиял на европейский газовый рынок. С одной стороны, США прекратили импорт сжиженного газа, который до 2005 года устойчиво рос, а его объем достигал 20% от совокупного потребления газа в стране. Во-вторых, появление дешевого газа в Америке привело к массивному вытеснению угля из энергобаланса страны и его экспорту в Европу, где уголь в 2010–2014 годах уверенно вытеснял гораздо более дорогой импортный газ (в 2015-м этот процесс вслед за снижением газовых цен прекратился). Кстати, российское Минэкономразвития заставляет повышать внутренние российские цены на газ до точки

netback — цены европейского рынка за вычетом экспортных налогов и транспортировки, в то время как американские регуляторы, наоборот, делают все возможное, чтобы удерживать низкие внутренние цены для повышения конкурентоспособности американской промышленности.

Ни о каком спаде в работе «сланцевого» механизма говорить не приходится — добыча газа в США устойчиво растет. Последний раз, когда был зафиксирован спад в объемах добычи, случился в январе — феврале 2013 года, и даже очень суровая зима начала этого года, которая привела к резкому замедлению роста всей американской экономики, не повлияла на газодобычу, выросшую на 9%.

Еще десять лет назад многочисленные инвесторы бились за право получить контракт на строительство терминалов по приему СПГ в Америке. Сегодня такие терминалы никому не нужны, и они перестраиваются в экспортные: ожидается, что через два-три года Америка сможет начать экспорт газа.

Наступление «Газпрома»

Любая газовая компания, столкнувшись с таким резким изменением действительности, должна переосмыслить свои планы, свои намерения, свои ориентиры. Нельзя отрицать, что «Газпром» тоже сделал это, только в совершенно противоположном направлении.

Столкнувшись с ростом конкуренции на европейском рынке, «Газпром» решил не проявлять никакой гибкости в вопросах ценообразования и продолжал настаивать на безусловном исполнении потребителями условий долгосрочных контрактов, которые заставляли платить не просто самую высокую цену, но и за некупленный газ. В конечном итоге, пройдя через многочисленные проигранные судебные разбирательства, «Газпрому» приходилось снижать цены и возвращать потребителям переплаченное, но самое главное — это резко испортило имидж «Газпрома» как поставщика на рынке.

Вопреки своей исторической практике — сначала продай газ, потом начинай его добычу — «Газпром», теряя позиции на европейском рынке, резко нарастил свои добычные мощности, которые сегодня примерно в полтора раза превышают объемы продаж газа. Сколько миллиардов долларов бессмысленно потратила компания, боюсь, не знает никто даже внутри «Газпрома».

Одновременно с наращиванием своих возможностей по добыче газа «Газпром» стал резко наращивать свои возможности по экспорту газа в Европу, будучи, по всей видимости, уверенным, что европейскому потребителю «никуда не деться». В результате сегодня трубопроводные мощности «Газпрома» по поставкам на европейский рынок примерно на 60% превышают объемы продаж (это без учета «Северного потока 2» и «Турецкого потока», каждый из которых увеличивает эти мощности еще на 20%).

На первый взгляд стремление «Газпрома» развернуться на Восток в такой ситуации выглядело вполне логично — в конце концов, лучше иметь двух потребителей, чем одного; лучше ориентироваться на потребности растущей экономики Китая, чем на стагнирующую европейскую экономику. Но сегодня можно смело говорить, что «Газпром» опоздал с выходом на новый рынок. Причем опоздал осознанно — еще в начале 2000-х «Газпром» намертво заблокировал переговоры компании «РУСИА-Петролеум» (Ковыктинское месторождение) о строительстве трубопровода и поставках газа в Китай, которые могли начаться уже в 2006–2007 годах. С одной стороны, в стратегических документах того времени «Газпром» писал, что китайский рынок не является для компании привлекательным. С другой — вполне нормальное желание любой монополии сохранить свои позиции блокировало любые возможности развития независимой газодобычи в России. В конечном итоге РУСИА обанкротилась, Ковыкту отдали «Газпрому», а все работы на месторождении практически заморожены.

Тем временем на китайский рынок вышли среднеазиатские страны — Туркмения, Узбекистан, Казахстан, которые совместными усилиями построили уже три нитки газопроводов в Китай общей мощностью 55 млрд куб. м (на 50% больше, чем «Сила Сибири»), а год назад приступили к строительству еще одной — мощностью 30 млрд куб. м. К настоящему времени

в Китае построены мощности по приему сжиженного газа на 55 млрд куб. м, а к 2017 году должны быть построены дополнительные мощности на 125 млрд куб. м в год. Поэтому если сказать, что сибирский газ в ближайшие десять лет будет критически важным для китайского энергобаланса, это станет явным преувеличением.

Расходы в доходы

В связи с этим объявление «Газпромом» самого крупного в истории тендера на строительство основной части газопровода в Китай «Сила Сибири», с одной стороны, является объективно необходимым шагом для выполнения обязательств по контракту, подписанному в мае 2014 года (напомню, нефтяные цены в то время были заметно выше \$100). С другой стороны, вся экономика китайского контракта и для самой монополии, и для российской экономики остается весьма проблематичной.

Помимо резкого снижения нефтяных цен, которые потянули вниз и цены на российский газ — а именно «Газпром» настоял на привязке цены на поставляемый в Китай газ к нефтяной корзине, — сегодня выясняется, что скорость освоения Чаяндинского месторождения (гораздо менее подготовленное и гораздо более дорогое в разработке, чем Ковыктинское) будет заметно медленнее, чем планировалось, и для выхода на заявленные объемы поставок (38 млрд куб. м в год) может понадобиться лет десять, а то и более. Кроме того, Чаяндинское месторождение не может давать такие годовые объемы добычи газа (предел — 25 млрд куб. м) в принципе. Следовательно, «Газпрому» весьма скоро придется начинать параллельную разработку и Ковыктинского месторождения (почему «Газпром» не пошел в обратной последовательности — сначала Ковыкта, потом Чаянда, ответить смогут только будущие поколения исследователей, которым станут доступны архивы компании), что еще больше удорожает весь проект, сдвигая затраты к его началу, а доходы отодвигая куда-то в неопределенное будущее.

Не знаю, какие параметры закладывали в свои расчеты газпромовские финансисты и какие оценки эффективности проекта они получили, но мои прикидки показывают, что при нынешних ценах на газ положительный показатель NPV достигается лишь в самом конце 30-летнего контракта.

Конечно, можно предположить, что газпромовский менеджмент неожиданно резко изменился в лучшую сторону и что именно в восточном направлении он начал мыслить стратегически долгосрочно, получив из каких-то неведомых источников информацию о потенциальном спросе Китая на газ в ближайшие десятилетия. Но что-то мне подсказывает, что расходы «Газпрома» это всегда чьи-то доходы. Нынешний менеджмент газового монополиста пришел с президентом Владимиром Путиным и уйдет вместе с ним. И он, менеджмент, это хорошо понимает. Поэтому нетрудно догадаться, какой выбор он сделает между стратегически долгосрочными интересами компании и краткосрочными интересами тех, кто зарабатывает на ее расходах.